

CHRONIQUE AGROENVIRONNEMENT

Baisse de rendement et structure de sol

GENEVIÈVE GIARD, AGR.

Agri Conseils Maska

Il n'est pas rare de constater des baisses de rendement de cultures. À ce moment, beaucoup de questions surgissent pour tenter d'en expliquer la raison : cultivars, engrais, climat, type de machinerie, drainage, nivellement, etc. Est-ce un problème de structure de sol? Faut-il drainer à nouveau? Dans plusieurs cas étudiés, le système de drainage fonctionne très bien, mais l'eau ne se rend pas aux drains! Dans cette situation, il faut améliorer la structure, sinon on ne peut compter que sur la pente du sol pour évacuer l'eau du champ.

Plusieurs observations au champ permettent d'évaluer la santé d'un sol. Pour en identifier un problème de structure, il suffit de prendre une pelle et d'effectuer des profils de sol pour y voir plus clair. Si la présence de la compaction est diagnostiquée ou si vous souhaitez prévenir d'éventuelles difficultés, une partie de la solution, qui peut en faire soupçonner plus d'un, réside dans l'implantation d'une rotation incluant une culture à récolte hâtive récoltée en juillet, début août. Cela permet de réaliser des interventions au champ dans de bonnes conditions de sol et d'implanter une culture de couverture. Si un drainage, un nivellement ou un passage de sous-soleuse vous a été recommandé, d'excellentes conditions de sol s'imposent, car plutôt que de s'améliorer, la situation pourrait empirer. Dans le cas d'une recommandation de sous-solage, le profil de sol permet aussi de déterminer à quelle profondeur les outils de travail doivent passer, d'apprécier

les conditions d'humidité et d'indiquer si le moment est propice pour effectuer le travail. Vous pourrez ensuite discuter avec votre conseiller du sens du passage de la machinerie, du nombre de passages, etc. Il est important d'établir à nouveau un profil après un petit essai de la machinerie pour vérifier que le travail se réalise à la profondeur voulue et qu'il n'y a pas création de lissage.

Afin d'arriver à de bons résultats, il faut aussi mettre des efforts pour obtenir une stabilité structurale. Pour cela, il faut des pratiques culturales adéquates et... des racines, svp! Facile à dire? Oui. Facile à faire? Pas nécessairement. Pour maximiser le bienfait du décompactage mécanique, l'implantation d'une culture de couverture, plein champ ou intercalaire, permettra à des racines de parcourir les espaces créés dans le sol et de mieux conserver la structure décompactée. L'implantation de cultures de couverture devrait s'effectuer le plus souvent possible à l'intérieur de votre rotation, afin qu'il y ait des racines vivantes tout au long de la saison.

Ensuite, pour améliorer la stabilité structurale du sol, la matière organique est importante. L'augmentation de celle-ci peut se faire avec un apport de fumier ou de la paille laissée au champ. Laisser la paille de céréale au champ quand il est possible de la vendre peut sembler constituer une perte d'argent, mais une stabilité structurale permet d'obtenir des rendements plus constants, peu importe les conditions météorologiques de la saison...

Pour un diagnostic et des solutions propres à votre entreprise, n'hésitez pas à consulter un conseiller de club de votre région! ■



Exemple d'une macroporosité créée par des racines et des vers de terre.

CHRONIQUE GESTION

Les grains : attendre le meilleur prix?

L'ÉQUIPE DES GROUPES CONSEILS AGRICOLES DU QUÉBEC

Avec la collaboration spéciale de Stéphane D'Amato, agr.

La période des battages peut sembler le meilleur moment pour l'éleveur qui veut acheter au plus bas prix. Pourtant, cette idée préconçue s'avère souvent trompeuse. En réalité, les occasions propices de vendre ou d'acheter des grains de maïs et de soya se présentent plusieurs fois pendant l'année. On les retrouve sur le marché à terme de Chicago (CME), qui représente environ 90 % du prix total du maïs offert sur le marché local au vendeur ou à l'acheteur.

Les stratégies d'achat ou de vente de grains doivent donc tenir compte du fait que c'est le prix à Chicago qui explique en très grande partie celui auquel vous négociez vos céréales. Les prix des grains négociés sur le CME ont la particularité d'être très volatils, c'est-à-dire qu'ils fluctuent rapidement et avec beaucoup d'ampleur, et ce, tant à la hausse qu'à la baisse. C'est là que se crée un bon ou un mauvais prix.

Le point de départ d'une stratégie se base sur l'établissement d'un objectif de rentabilité de l'entreprise. On peut ensuite déterminer quel prix de grain le producteur ou l'éleveur doit obtenir pour atteindre son objectif. Ce prix doit être exprimé en terme de base et de prix du contrat à terme du CME. Cette base et ce prix de contrat à terme serviront alors d'objectifs généraux pour guider le producteur de grains ou l'éleveur dans l'établissement de ses stratégies de vente ou d'achat au cours de l'année. Le producteur devra:

- ▀ définir sa stratégie de vente ou d'achat;
- ▀ établir l'objectif général sur le prix de la base et du contrat à terme;

GCAQ
Les Groupes conseils agricoles du Québec

- ▀ scinder la quantité annuelle à vendre ou à acheter en lots d'environ 20 %;
- ▀ fixer 5 objectifs de base et 5 objectifs de contrat à terme sur les lots en échelonnant les prix à la hausse pour le producteur de grains et à la baisse pour l'éleveur;
- ▀ revoir les objectifs une ou deux fois par année selon les conditions du marché;
- ▀ respecter les objectifs lorsque le marché les atteint.

Tout gestionnaire averti doit impérativement connaître ses coûts de production afin d'établir le juste prix que l'on devrait viser pour assurer une rentabilité minimale qui répondra aux attentes. Dans cette perspective, le conseiller en gestion peut vous aider à mieux cerner quel devrait être le prix visé sur lequel reposera votre stratégie de mise en marché. Ainsi, vous optimiserez votre rentabilité tout en minimisant le risque lié aux fluctuations du marché. ■



ARCHIVES/TCN

La période des battages ne constitue pas nécessairement le moment où le prix des grains est au plus bas.

ACHETEZ directement du manufacturier.
Nous fabriquons votre revêtement métallique sur mesure,
dans un délai de 36 heures. (tôle galvanisée ou prépeinte)

Nous avons aussi du revêtement intérieur de P.V.C.

TÔLE
Vigneault inc.

Maximum de résistance. Beauté durable. Grand choix de couleurs.

Sans frais : 1-888-428-9921 • Télécopieur : (418) 428-4545
2470, route 165, Saint-Ferdinand (Québec)
Courriel : info@tolevigneault.com • Site web : tolevigneault.com

4992166